



CÔNG TY CỔ PHẦN
VẬN TẢI VÀ DỊCH VỤ HÀNG HẢI

**BÁO CÁO THƯỜNG NIÊN
NĂM 2015**

MỤC LỤC

THÔNG TIN CHUNG	3
Thông tin khái quát.....	3
Ngành nghề và địa bàn kinh doanh.....	3
Định hướng phát triển.....	4
TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG NĂM 2015.....	6
Tình hình hoạt động sản xuất kinh doanh.....	6
Tình hình tài chính.....	8
Cơ cấu cổ đông, thay đổi vốn đầu tư chủ sở hữu.....	10
BÁO CÁO VÀ ĐÁNH GIÁ CỦA BAN GIÁM ĐỐC.....	12
Kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2015	12
Những tiến bộ Công ty đạt được	13
Báo cáo tình hình tài chính	15
Kế hoạch hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2016	16
ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ	18
Tình hình hoạt động kinh doanh năm 2015	18
Hoạt động của Hội đồng quản trị năm 2015.....	18
Phương hướng hoạt động của Hội đồng quản trị năm 2016.....	19
Các giao dịch, thù lao của Hội đồng quản trị và Ban kiểm soát	20
Kế hoạch tăng cường quản trị Công ty.....	21

THÔNG TIN CHUNG

Thông tin khái quát

Tên Công ty:	CÔNG TY CỔ PHẦN VẬN TẢI VÀ DỊCH VỤ HÀNG HẢI
Tên tiếng Anh:	TRACIMEXCO - SUPPLY CHAINS AND AGENCY SERVICES J.S COMPANY.
Tên viết tắt:	TRA-SAS
Mã cổ phiếu:	TRS
Logo:	
Giấy CN ĐKKD:	Số 0304184415 do Sở Kế hoạch Đầu tư Tp. Hồ Chí Minh cấp đăng ký lần đầu ngày 24/01/2006; đăng ký thay đổi lần thứ 16 ngày 30/01/2015.
Vốn điều lệ:	22.129.760.000 đồng
Vốn đầu tư CSH:	110.640.600.059 đồng
Trụ sở chính:	34 Nguyễn Thị Nghĩa, P. Bến thành, Q1, Tp. HCM.
Số điện thoại:	(08) 39250 222
Số fax:	(08) 3925 0555
Email:	info@trasas.com.vn
Website:	http://www.trasas.com.vn

Ngành nghề và địa bàn kinh doanh

Ngành nghề kinh doanh:

- Vận tải hàng hóa ven biển và viễn dương;
- Đại lý vận tải đường biển; Đại lý vận tải và giao nhận hàng hóa;
- Kinh doanh vận tải hàng hóa bằng đường bộ;
- Dịch vụ khai thuê hải quan.

Địa bàn kinh doanh:

Stt	Đơn vị	Thông tin
1	Văn phòng Công ty	34 Nguyễn Thị Nghĩa, Quận 1, TP.HCM Điện thoại: (84-8) 39250143 Fax: (84-8) 39250986 Website: www.trasas.com.vn
2	Trung Tâm Sân bay Tân Sơn Nhất (TFS)	35 Hậu Giang, Q. Tân Bình, Tp.HCM Điện thoại: (84-8) 39487546 Fax: (84-8) 38115752
3	Chi nhánh Bình Dương	243 Quốc lộ Trường Sơn, Thuận An, Bình Dương Điện thoại: (+84 8) 62830208 Fax: (+84 8) 62830261
4	Trung tâm Dịch vụ Kho vận	6/4, Ấp Đồng An, Xã Bình Hòa, H. Thuận An
5	Chi Nhánh tại Hà Nội	241 Bùi Xuân Trạch, Q. Thanh Xuân, Hà Nội Điện thoại: (+84 4) 35501253 Fax: (+84 4) 35501253
6	Văn Phòng Hải Phòng	Tầng 6, tòa nhà ACB, 15 Hoàng Diệu, Hải Phòng Điện thoại: (+84 31) 3569284 Fax: (+84 31) 3569286

Định hướng phát triển

Với mục tiêu trở thành một trong những công ty hàng đầu Việt Nam hoạt động trong lĩnh vực dịch vụ hậu cần của chuỗi cung ứng. Trong những năm tới, TRA-SAS sẽ đẩy mạnh các hoạt động sản xuất, kinh doanh tăng cường đầu tư và mở rộng hoạt động kinh doanh trong lĩnh vực kho bãi, tiếp cận và liên kết với đối tác theo mô hình chuỗi cung ứng trong lĩnh vực bán lẻ, song song với việc củng cố và duy trì mối quan hệ hợp tác với các đại lý

và khách hàng truyền thống. Bên cạnh đó, Công ty ngày càng nâng cao năng lực quản lý, nâng cấp phần mềm quản trị, kiện toàn tổ chức theo hướng chuyên môn hóa trong lĩnh vực chuỗi cung ứng.

Trong những năm qua, Công ty đã mạnh dạn đầu tư cơ sở vật chất mới, hiện đại, ứng dụng công nghệ thông tin trong quản lý, khai thác kho bãi, vận chuyển nội địa, đại lý thông quan và xây dựng và đào tạo đội ngũ cán bộ và người lao động... Công ty có một bộ máy năng động luôn hướng vào hoàn thiện các dịch vụ chuỗi cung ứng, luôn giữ vững quy mô phát triển, ổn định tài chính, tiếp cận, mở rộng quan hệ với nhiều đối tác khách hàng, các hãng vận chuyển, các nhà giao nhận trong và ngoài nước. Đến nay Công ty đã là một doanh nghiệp được khách hàng tin nhiệm trong lĩnh vực: chuỗi cung ứng, vận tải nội địa, dịch vụ kho bãi, và đại lý thông quan.

Công ty định hướng và tập trung phát triển ngành nghề kinh doanh cốt lõi, trong đó mũi nhọn là hoạt động dịch chuỗi cung ứng gắn liền các hoạt động thương mại, đại lý, vận tải hàng hóa nội địa và quốc tế, khai thác và vận hành kho bãi linh hoạt với định hướng phát triển dịch vụ quản lý hàng tồn kho.

TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG NĂM 2015

Tình hình hoạt động sản xuất kinh doanh

Sản phẩm, dịch vụ của Công ty

Công ty cổ phần Vận tải và Dịch vụ Hàng hải hoạt động trong lĩnh vực hàng hải, giao nhận hàng hóa xuất nhập khẩu và phân phối hàng tiêu dùng, được biết đến như một đối tác quan trọng về giao nhận hàng hoá xuất nhập khẩu, dịch vụ kho bãi và vận tải nội địa với hầu hết các khu công nghiệp, khu chế xuất tại thị trường Việt Nam hiện nay. Ngoài ra, Công ty còn là đối tác phân phối hàng tiêu dùng cho các thương hiệu nổi tiếng như Coca-Cola Việt Nam, MC Donal Việt Nam, Starbucks Việt Nam, Intel, Microsoft...đồng thời là đối tác cung cấp cho hệ thống siêu thị và bán lẻ trong cả nước, tiêu biểu như Coop Mart.

Kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh

❖ Cơ cấu doanh thu của các nhóm sản phẩm

Đơn vị tính: Ngàn đồng

Khoản mục	Năm 2014		Năm 2015		%(+/-)
	Giá trị	%DT	Giá trị	%DT	
Doanh thu bán hàng hoá	297.499.237	63,45	273.702.975	62,08	(8,00)
Doanh thu cung cấp dịch vụ	171.394.125	36,55	167.158.232	37,92	(2,47)
Tổng cộng	468.893.362	100	440.861.207	100	(5,98)

Nguồn: BCTC kiểm toán năm 2015 của Tra-sas

Mặc dù tình hình kinh tế trong nước năm 2015 đã xuất hiện một số dấu hiệu hồi phục so với năm 2014 nhưng việc kinh doanh của ngành vận tải, giao nhận nói chung và TRA-SAS nói riêng vẫn đối mặt nhiều khó khăn. Nguyên nhân xuất phát từ những bất ổn của nền kinh tế thế giới như giá dầu liên tục giảm, sự phá giá của đồng Nhân dân tệ của Trung Quốc và diễn biến bất thường của các thị trường chứng khoán trên thế giới và tác động từ các chính sách kinh tế vĩ mô của Việt Nam. Bên cạnh đó là những nguyên nhân xuất phát từ đặc thù của ngành và sự gia tăng cạnh tranh từ các doanh nghiệp trong và ngoài nước,... đã tạo ra các áp lực lớn lên hoạt động kinh doanh của Công ty.

Tổng doanh thu hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty năm 2015 đạt 440,9 tỷ đồng, giảm gần 6% so với mức 468,9 tỷ đồng vào năm 2014. Trong đó, doanh thu bán hàng đạt

273,7 tỷ đồng, chiếm khoảng hai phần ba cơ cấu doanh thu, giảm 8% so với năm 2014 và doanh thu cung cấp dịch vụ đạt 167,2 tỷ đồng, giảm 2,5% so với cùng kỳ năm trước.

❖ **Chi phí sản xuất kinh doanh**

Đơn vị tính: Ngàn đồng

Stt	Yếu tố chi phí	Năm 2014		Năm 2015	
		Giá trị	%DTT	Giá trị	%DTT
01	Giá vốn hàng bán	400.198.235	85,47	371.884.335	84,42
02	Chi phí bán hàng	612.705	0,13	805.271	0,18
03	Chi phí QLDN	34.401.732	7,35	38.882.809	8,83
04	Chi phí tài chính	901.119	0,19	2.227.771	0,51
Tổng cộng		436.113.791	93,14	413.800.186	93,94

Nguồn: BCTC kiểm toán năm 2015 của Tra-sas

Do đặc thù của hoạt động kinh doanh nên chi phí giá vốn hàng bán luôn chiếm tỷ trọng cao trong tổng chi phí hoạt động của Công ty và có xu hướng giảm trong giai đoạn 2014-2015 vừa qua.

Nhìn chung tỷ lệ giá vốn hàng bán, chi phí bán hàng, chi phí quản lý doanh nghiệp so với doanh thu của Công ty khá ổn định qua các năm chứng tỏ Công ty đã chủ động kiểm soát được giá nguyên liệu đầu vào, giá dịch vụ của nhà thầu phụ, hạn chế các chi phí phát sinh để đạt được mức lợi nhuận kỳ vọng của mình.

Chi phí sản xuất kinh doanh của Công ty luôn được duy trì ở mức phù hợp so với các Công ty trong cùng ngành. Dịch vụ của Công ty với chất lượng tốt, có uy tín và giá cả hợp lý nên tạo được khả năng cạnh tranh cao, khẳng định được vị trí của công ty trên thị trường.

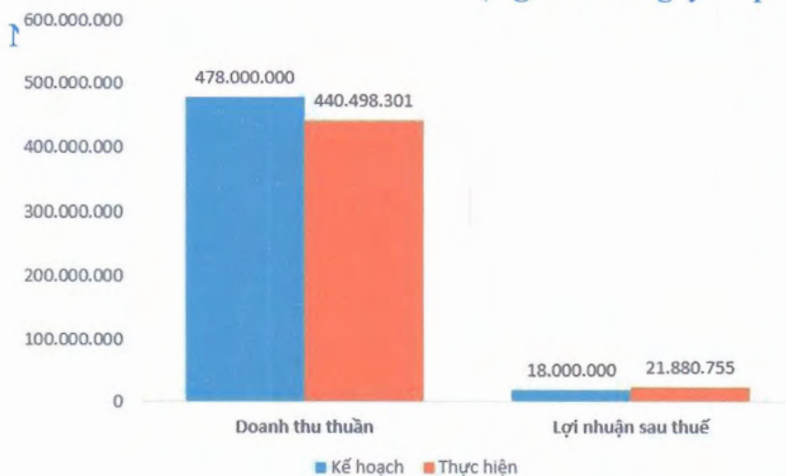
Tình hình thực hiện so với kế hoạch

Đơn vị tính: Ngàn đồng

Chỉ tiêu	Kế hoạch năm 2015	Thực hiện năm 2015	Tỷ lệ hoàn thành kế hoạch
Vốn điều lệ	22.129.760	22.129.760	100%
Doanh thu thuần	478.000.000	440.498.301	92,15%
Lợi nhuận sau thuế	18.000.000	21.880.755	121,56%

Chỉ tiêu	Kế hoạch năm 2015	Thực hiện năm 2015	Tỷ lệ hoàn thành kế hoạch
Tỷ lệ LNST/DTT	3,77%	4,97%	131,83%
Tỷ lệ LNST/VĐL	81,34%	98,87%	121,55%

(Nguồn: Công ty cổ phần Vận tải và Dịch vụ Hàng hải)



c những kết quả sau:

Doanh thu: Doanh thu thuần năm 2015 đạt 440,5 tỷ đồng, hoàn thành 92,15% kế hoạch.

Lợi nhuận sau thuế: LNST năm 2015 đạt 21,9 tỷ đồng, vượt 21,56% kế hoạch đặt ra.

Tỷ suất lợi nhuận trên doanh thu là 4,97%, vượt 31,83% so với kế hoạch đề ra.

Với nhận định tình hình kinh tế năm 2015 chưa có nhiều diễn tiến thuận lợi, giá cả nguyên nhiên vật liệu đầu vào biến động phức tạp, năng lực cạnh tranh của Doanh nghiệp xuất thân từ mô hình Nhà Nước chưa tương xứng với các Công ty Nước ngoài, bên cạnh đó là những khó khăn từ nội tại của ngành như tình trạng thiếu tài xế lái xe có bằng FC trong khi Bộ Giao thông vận tải tiếp tục siết chặt kiểm soát tải trọng xe trên toàn quốc, hiện tượng kẹt xe là một báo động là nguy cơ làm giảm hiệu suất vận tải, tăng cao chi phí cho đơn vị khai kinh doanh trong lĩnh vực vận tải nội địa. Trên cơ sở đó, Hội đồng quản trị TRA-SAS xây dựng kế hoạch kinh doanh năm 2015 trên cơ sở thận trọng với mức doanh thu và lợi nhuận dự kiến là 478 tỷ đồng và 18 tỷ đồng. Xuất phát từ dự báo và khả năng chịu tác động của tình hình kinh tế thế giới nên kết quả thực hiện của doanh thu thuần không đạt được như kế hoạch đặt ra, tuy nhiên với sự kiểm soát tốt các khoản chi phí hoạt động, Công ty đã đạt được mức tăng lợi nhuận sau thuế là 21,9 tỷ đồng, vượt 21,56% so với kế hoạch của năm 2015.

Tình hình tài chính

Tình hình tài chính

Đơn vị tính: Ngàn đồng

Chỉ tiêu	Năm 2014	Năm 2015	% tăng/giảm
Tổng giá trị tài sản	209.247.185	213.544.349	2,05%
Doanh thu thuần	468.242.641	440.498.301	-5,93%
Lợi nhuận từ HĐKD	32.943.954	28.009.175	-14,98%
Lợi nhuận khác	908.536	221.133	-75,66%
Lợi nhuận trước thuế	33.852.490	28.230.308	-16,61%
Lợi nhuận sau thuế	26.118.980	21.880.755	-16,23%

*(Nguồn: Báo cáo tài chính kiểm toán năm 2015 của Traras)***Các chỉ tiêu tài chính chủ yếu**

Các chỉ tiêu	ĐVT	Năm 2014	Năm 2015
1. Chỉ tiêu về khả năng thanh toán			
+ Hệ số thanh toán ngắn hạn: Tài sản ngắn hạn/Nợ ngắn hạn	Lần	1,45	1,55
+ Hệ số thanh toán nhanh: (TS ngắn hạn- Hàng tồn kho)/ Nợ ngắn hạn	Lần	1,21	1,22
2. Chỉ tiêu về cơ cấu vốn			
+ Hệ số Nợ/Tổng tài sản	%	52,22	48,19
+ Hệ số Nợ/Vốn chủ sở hữu	%	109,29	93,01
3. Chỉ tiêu về năng lực hoạt động			
+ Vòng quay hàng tồn kho: Giá vốn hàng bán /Hàng tồn kho bình quân	Vòng	13,83	12,23
+ Doanh thu thuần/Tổng tài sản	Vòng	2,24	2,06
4. Chỉ tiêu về khả năng sinh lời			
+ Hệ số LNST/Doanh thu thuần	%	5,58	4,97
+ Hệ số LNST/Vốn chủ sở hữu	%	26,13	19,78
+ Hệ số LNST/Tổng tài sản	%	12,48	10,25
+ Hệ số LN từ HĐKD/Doanh thu thuần	%	7,04	6,36

Cơ cấu cổ đông, thay đổi vốn đầu tư chủ sở hữu

Cổ phần

Tổng số cổ phần đang lưu hành:	2.212.976
Loại cổ phần:	Cổ phiếu phổ thông
Trong đó:	
- SL cổ phần chuyển nhượng tự do:	2.212.976
- SL cổ phần hạn chế chuyển nhượng:	0

Cơ cấu cổ đông tại ngày 18/05/2015

Stt	Cổ đông	Số lượng cổ đông	SLCP sở hữu	Tỷ lệ
1	Cổ đông trong nước	106	2.212.976	100%
	- Tổ chức	01	408.398	18,45%
	- Cá nhân	105	1.804.578	81,55%
2	Cổ đông nước ngoài	0	-	-
	- Tổ chức	-	-	-
	- Cá nhân	-	-	-
	Tổng cộng	106	2.212.976	100%

(Nguồn: Traras)

Trong đó, danh sách các cổ đông lớn nắm giữ từ 5% vốn cổ phần của Traras như sau:

Stt	Tên tổ chức/cá nhân	Địa chỉ	SLCP	Tỷ lệ
1	Công ty TNHH MTV XNK và Hợp tác đầu tư GTVT (TRACIMEXCO)	36 Bạch Đằng, P.2, Q. Tân Bình, Tp.HCM	408.398	18,45%
2	Nguyễn Văn Quý	2/27a Thăng Long, P.4, Q. Tân Bình, Tp.HCM	403.684	18,24%
3	Trần Việt Huy	590/D6 Cách Mạng Tháng Tám, P.11, Q.03, TP.HCM	404.191	18,26%
4	Đỗ Văn Mười	24/7 Phùng Văn Cung, P.7, Q. Phú Nhuận, TP. HCM	402.763	18,20%
@	Tổng cộng		1.619.036	73,16%

(Nguồn: Traras)

BÁO CÁO VÀ ĐÁNH GIÁ CỦA BAN GIÁM ĐỐC

Kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2015

Đánh giá kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2015

✦ Thuận lợi:

- Sự nỗ lực đầy quyết tâm của Ban lãnh đạo, sự cố gắng không ngừng cùng với trình độ chuyên môn cao của toàn thể CBCNV đã mang lại những hiệu quả đáng kể trong sự nghiệp phát triển chung của Công ty và đã đạt được nhiều kết quả khả quan.
- Định hướng và mục tiêu phát triển của Công ty được Ban lãnh đạo vạch ra trên cơ sở ngành nghề kinh doanh cốt lõi, chuyên môn hóa kỹ năng phù hợp và đáp ứng nhu cầu của thị trường hiện nay. Mục tiêu hoạt động của Công ty là đáp ứng và nâng cao chất lượng dịch vụ với đối tác và khách hàng hiện hữu qua việc Công ty không ngừng đầu tư thiết bị, phương tiện vận chuyển, nâng cao nghiệp vụ quản lý đáp ứng kịp thời với sự phát triển chung của xã hội.
- Tình hình đầu tư cơ sở hạ tầng trong nước đã có rất nhiều tiến bộ mang tính đột phá, đặc biệt trong lĩnh vực đầu tư phát triển cảng biển trong đó có các cảng nước sâu với thiết bị và năng suất bốc dỡ ngang tầm khu vực, mở rộng đường nối các cảng với các khu công nghiệp và đô thị, phát triển đường cao tốc, phát triển thêm.
- Hiện nay, vận tải đường biển chiếm hơn 80% tổng nhu cầu vận tải hàng hóa xuất nhập khẩu của Việt Nam. Hội nhập kinh tế quốc tế làm gia tăng lượng hàng hóa trung chuyển qua các cảng biển. Từ đó cũng kéo theo sự phát triển của vận tải đường bộ, và các dịch vụ lưu kho, bãi.
- Sự ổn định về chính trị, môi trường kinh tế vĩ mô ngày càng được hoàn thiện là tiền đề thu hút đầu tư của nước ngoài, từ đó góp phần làm gia tăng lượng hàng hóa xuất nhập khẩu.

✦ Khó khăn:

- Hoạt động của Công ty chịu sự tác động trực tiếp từ những biến động của nền kinh tế trong nước trong giai đoạn 2014 - 2015 nói riêng, đồng thời chịu ảnh hưởng của suy thoái kinh tế từ những năm trước để lại.
- Tình hình kinh tế trong nước và thế giới tiếp tục khó khăn ... tác động làm cho thị trường giao nhận vận tải tiếp tục trầm lắng, nhiều mảng dịch vụ suy giảm. Các quy định mới của Nhà nước trong lĩnh vực vận tải, hải quan, thuế tiêu thụ Đặc biệt tại

khâu bán ra của nhà nhập khẩu ... có tác động nhiều chiều với hoạt động giao nhận vận tải, nhất là vận tải container bằng ô tô, thương mại và chuỗi cung ứng của công ty. Các dịch vụ vận tải quốc tế giảm và mức lãi gộp trên đơn vị dịch vụ giảm theo tương ứng.

- Theo lộ trình, VN cam kết thực hiện tự do hóa dịch vụ logistics trong WTO và hội nhập ASEAN về logistics từ năm 2014. Trong bối cảnh các dịch vụ cơ sở hạ tầng và hạn chế, tình hình cạnh tranh trong ngành ngày càng diễn ra gay gắt, các doanh nghiệp trong nước có nguy cơ ngày càng phụ thuộc hoặc rơi vào tay của các công ty nước ngoài.
- Thị trường giao nhận vận tải cạnh tranh ngày càng cao với sự phát triển ồ ạt về số lượng nhất là có sự liên doanh liên kết của các công ty, tập đoàn nước ngoài. Từ một vài doanh nghiệp giao nhận quốc doanh đầu thập niên 1990, nay đã có hơn 2000 công ty giao nhận trải khắp 3 miền đất nước.
- Hoạt động kinh doanh của các doanh nghiệp xuất nhập khẩu còn nhiều khó khăn.
- Giá cả nhiên liệu và một số yếu tố đầu vào diễn biến phức tạp làm ảnh hưởng tới công tác dự báo, lên kế hoạch hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty.

Kết quả thực hiện hoạt động kinh doanh năm 2015

Đơn vị tính: Ngàn đồng

Chỉ tiêu	Thực hiện 2015	Kế hoạch 2015	Tỷ lệ hoàn thành kế hoạch
Vốn điều lệ	22.129.760	22.129.760	100,00%
Doanh thu thuần	440.498.301	478.000.000	92,15%
Lợi nhuận sau thuế	21.880.755	18.000.000	121,56%
Tỷ lệ LNST/DTT	4,97%	3,77%	131,83%
Tỷ lệ LNST/VĐL	98,87%	81,34%	121,55%

Những tiến bộ Công ty đạt được

Vị thế của Công ty trong ngành:

Trải qua gần 20 năm hình thành và phát triển, đến nay Công ty đã xây dựng được một

chuỗi cung ứng dịch vụ khép kín cho lĩnh vực giao nhận hàng hóa: vận tải biển và hàng không quốc tế, thủy bộ trong nội địa, khai thuê hải quan, Nhập Khẩu Ủy thác, giải pháp tài chính tài trợ cho các thuế Nhập khẩu, kho bãi và quản lý tồn kho, giao hàng đến hệ thống phân phối và siêu thị... So với các đơn vị khác hoạt động cùng lĩnh vực, lợi thế của TRA-SAS là có cơ sở vật chất kỹ thuật được trang bị đầy đủ và hiện đại cùng đội ngũ nhân viên có trình độ nghiệp vụ giao nhận chuyên nghiệp, nhiều kinh nghiệm và am hiểu thị trường.

Có mạng lưới chi nhánh, văn phòng đại diện ở các khu vực và cảng biển quan trọng của Việt Nam (TP. HCM, Đà Nẵng, Hà Nội, Hải Phòng.).

Khả năng cạnh tranh cao nhờ qui trình dịch vụ được tổ chức khép kín từ khâu Tiếp nhận – Vận chuyển – Nhập khẩu- Lưu kho bãi – quản lý tồn kho- giao hàng đến Nhà phân phối và hệ thống siêu thị. Trong đó, điểm mạnh của Công ty là có hệ thống kho bãi rộng lớn, hệ thống xe đầu kéo vận chuyển chuyên nghiệp, đội ngũ lãnh đạo, nhân viên giàu kinh nghiệm trong lĩnh vực vận tải, giao nhận vận chuyển hàng hóa.

Có một bộ máy lãnh đạo có nhiệt huyết và rất nhiều kinh nghiệm trong lĩnh vực kinh doanh kho vận.

Thương hiệu:

Trong những năm qua, Công ty đã mạnh dạn đầu tư cơ sở vật chất mới, hiện đại, ứng dụng công nghệ thông tin trong quản lý, khai thác kho bãi và xây dựng đội ngũ lao động... Công ty có một bộ máy năng động luôn hướng vào hoàn thiện các dịch vụ giao nhận, luôn giữ vững quy mô phát triển, ổn định tài chính, mở rộng quan hệ với nhiều đối tác khách hàng, các hãng vận chuyển, các nhà giao nhận trong và ngoài nước, đến nay Công ty đã là một doanh nghiệp được khách hàng tin nhiệm trong lĩnh vực: vận tải quốc tế, nhà nhập khẩu phân phối, dịch vụ kho bãi, và giao nhận vận chuyển hàng hóa.

Về bộ máy quản trị, điều hành:

Hệ thống quản trị, điều hành và cấu trúc bộ máy đã được cải tiến liên tục theo hướng đáp ứng nhu cầu quản trị và điều hành Công ty trong quá trình phát triển và hội nhập. Hướng đến việc cải tiến bộ máy quản trị điều hành theo các chuẩn mực quốc tế, TRA-SAS đã phần nào đáp ứng được yêu cầu phát triển, tăng khả năng cạnh tranh và hội nhập quốc tế.

Về nguồn nhân lực:

Đội ngũ lãnh đạo chủ chốt HĐQT và Ban điều hành là những người có kinh nghiệm lâu năm trong lĩnh vực vận tải, thương mại và xuất nhập khẩu có sự kết hợp hài hòa giữa yếu tố kinh nghiệm kinh doanh với kỹ năng quản trị Công ty. Tất cả cán bộ quản lý điều hành của Công ty đều có trình độ đại học hoặc sau đại học và giàu kinh nghiệm, cán bộ kinh

doanh có chuyên môn sâu, nhanh nhạy và am hiểu thị trường luôn gắn bó với Công ty qua những năm hoạt động.

Sự tập trung và thống nhất quản lý nguồn nhân lực này là một lợi thế khá lớn của Công ty so với các Công ty khác. Với môi trường làm việc tốt và chế độ đãi ngộ phù hợp, Công ty đã thu hút được nhiều nhân tài đến với Công ty. Thông qua nguồn nhân lực giàu kinh nghiệm và tràn đầy nhiệt huyết này, Công ty hoàn toàn có thể triển khai những chương trình nâng cao năng lực cạnh tranh của mình một cách toàn diện và thực hiện thành công chiến lược phát triển hoạt động kinh doanh của mình.

Báo cáo tình hình tài chính

Tình hình tài sản

Đơn vị tính: Ngàn đồng

Stt	Khoản mục	Năm 2014	Năm 2015
I	Tài sản ngắn hạn	159.207.193	159.593.742
-	Tiền và các khoản tương đương tiền	33.485.263	20.604.395
-	Đầu tư tài chính ngắn hạn	641.029	234.386
-	Các khoản phải thu ngắn hạn	97.923.915	103.482.050
-	Hàng tồn kho	26.724.950	34.071.275
-	Tài sản ngắn hạn khác	432.036	1.201.636
II	Tài sản dài hạn	50.039.992	53.950.607
-	Các khoản phải thu dài hạn	26.700	-
-	Tài sản cố định	38.177.166	53.950.607
-	Tài sản dở dang dài hạn	11.800.000	-
-	Tài sản dài hạn khác	36.126	-
@	TỔNG TÀI SẢN	209.247.185	213.544.349

(Nguồn: BCTC kiểm toán năm 2015 của Tracas)

Tình hình nguồn vốn

Đơn vị tính: Ngàn đồng

Stt	Khoản mục	Năm 2014	Năm 2015
I	Nợ Phải Trả	109.270.453	102.903.749
-	Nợ ngắn hạn	109.270.453	10.903.749
II	Vốn chủ sở hữu	99.976.732	110.640.600
@	TỔNG NGUỒN VỐN	209.247.185	213.544.349

(Nguồn: BCTC kiểm toán năm 2015 của Traras)

Kế hoạch hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2016

Các chỉ tiêu kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2016

Đơn vị tính: Ngàn đồng

Chỉ tiêu	Thực hiện 2015	Kế hoạch 2016
Doanh thu thuần	440.498.301	462.000.000
Lợi nhuận HĐKD	28.009.175	29.500.000
Lợi nhuận trước thuế	28.230.308	29.600.000
Lợi nhuận sau thuế	21.880.755	23.000.000

Cơ sở thực hiện kế hoạch

❖ Kế hoạch đầu tư mở rộng hoạt động kinh doanh

- Đầu tư xây dựng hệ thống kho bãi để bổ sung năng lực hoạt động kho vận của Công ty.
- Đẩy mạnh công tác thị trường cho tuyến nội địa (mục tiêu là các khách hàng có lượng hàng lớn, ổn định cả năm, đặc biệt chú trọng ký hợp đồng theo phương thức door-to-door, để có thể tận dụng hết lợi thế của toàn bộ hệ thống). Phần đầu đạt mục tiêu 10% thị phần vận tải nội địa.
- Tập trung phát triển hệ thống chuỗi cung ứng cho thị trường bán lẻ.
- Tập trung xây dựng và từng bước hoàn thiện hệ thống báo cáo, thống kê số liệu phục vụ cho công tác Marketing.
- Nâng cấp hệ thống phần mềm quản trị công ty.

❖ Công tác quản lý công ty

- Tăng cường giám sát và triển khai thực hiện việc quản lý Công ty theo quy định tại Điều lệ sửa đổi và các Quy chế quản lý nội bộ đã ban hành;
- Tập trung thực hiện các dịch vụ logistics, vận chuyển hàng hóa nội địa;

- Tập trung mạnh vào các thị trường xuất, nhập khẩu hàng tiêu dùng truyền thống có mức tăng ổn định, cước phí cạnh tranh và khai thác được thế mạnh của TRA-SAS trong quan hệ với các hãng hàng không phù hợp với các thị trường này;
- Chú trọng đến chất lượng dịch vụ và đảm bảo hiệu quả kinh doanh cao nhất, giảm thiểu những sai sót nghiệp vụ;
- Hợp lý hóa các chi phí để tăng hiệu quả kinh doanh, tiết kiệm các chi phí văn phòng, quản lý chặt chẽ các khoản chi phí làm hàng, chi phí thuê dịch vụ ngoài;
- Duy trì nhân sự hợp lý, tinh gọn đối với nhân viên hiện trường và nhân viên nghiệp vụ trong văn phòng, thu hút nhân viên bán hàng có chất lượng bằng chính sách thu nhập và khen thưởng phù hợp.

ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

Tình hình hoạt động kinh doanh năm 2015

Tình hình chung của thị trường vận tải biển năm 2015

- Kinh tế trong nước năm 2015 được nhận định là đang đà phục hồi nhưng chưa bền vững. Giá xăng dầu giảm cũng là yếu tố hỗ trợ mạnh mẽ cho các doanh nghiệp vận tải và kích thích tiêu dùng. Các chính sách ban hành trong năm 2015 đã phát huy tác dụng, tạo điều kiện cho khu vực doanh nghiệp vượt qua khó khăn. Tổng sản phẩm trong nước (GDP) năm 2015 ước tính tăng 6,68% so với năm 2014.
- Ngành vận tải vẫn phải đối mặt với nhiều thử thách. Nhu cầu vận chuyển dự báo sẽ khó khăn và không ổn định do Trung Quốc điều chỉnh định hướng phát triển kinh tế.
- Năm 2015, mặc dù vẫn rất nhiều khó khăn song vận tải, cảng biển đều có sự tăng trưởng đáng ghi nhận. Sản lượng hàng hóa thông qua hệ thống cảng biển Việt Nam tiếp tục tăng trưởng ấn tượng, ước đạt 427,3 triệu tấn, tăng 14,6%, trong đó hàng container đạt 12 triệu TEUs, tăng 15,5% so với năm 2014.
- Thị phần vận tải hàng hóa xuất nhập khẩu của đội tàu Việt Nam hiện nay mới chỉ chiếm khoảng 10-12%, trong đó thị phần vận tải hàng khô tổng hợp chiếm 12%, hàng container chiếm 8%, hàng lỏng chiếm 8%. Thị trường vận chuyển hàng hóa xuất nhập khẩu của đội tàu Việt Nam chủ yếu là các nước Trung Quốc, Đông Nam Á, Châu Á, một số tàu biển đã chở hàng xuất đi các nước Đông Âu.

Kết quả kinh doanh của Công ty năm 2015

Với tình hình khó khăn của nền kinh tế nói chung và ngành vận tải và giao nhận nói riêng đã ảnh hưởng đến kết quả hoạt động kinh doanh của Công ty. Kết thúc năm tài chính 2015, Công ty ghi nhận doanh thu 440,5 tỷ đồng, tương ứng đạt 92,15% so với kế hoạch đề ra. Tuy nhiên, với sự nỗ lực tối đa của Ban điều hành trong việc tiết giảm các chi phí hoạt động, kết quả lợi nhuận sau thuế của Công ty đạt 21,9 tỷ đồng, vượt 21,56% kế hoạch lợi nhuận sau thuế 18 tỷ đồng mà Đại hội đồng cổ đông giao phó.

Hoạt động của Hội đồng quản trị năm 2015

Các cuộc họp và nghị quyết của Hội đồng quản trị

Trong năm 2015, Hội đồng quản trị đã tổ chức các phiên họp Hội đồng quản trị định kỳ, bất thường và ban hành các Nghị quyết để quyết định các nội dung quan trọng về các lĩnh

vực kế hoạch hoạt động kinh doanh, tổ chức nhân sự, tài chính... đảm bảo hoạt động của Công ty hiệu quả và tuân thủ đúng Điều lệ của Công ty.

Ngoài ra, tại các phiên họp Hội đồng quản trị, Hội đồng quản trị đều xem xét, thảo luận và quyết định việc triển khai các nội dung kinh doanh theo Nghị quyết ĐHĐCĐ.

Báo cáo việc giám sát Ban Giám đốc

Căn cứ vào quyền hạn và nhiệm vụ của Hội đồng quản trị và Tổng Giám đốc được quy định tại Điều lệ Công ty, trong năm 2015, Hội đồng quản trị đã thực hiện công tác giám sát Tổng Giám đốc trong các lĩnh vực sau:

Tình hình thực hiện kế hoạch kinh doanh 2015:

Trong năm 2015, Ban điều hành đã nỗ lực hoàn thành vượt mức các chỉ tiêu kế hoạch doanh thu và lợi nhuận đã được ĐHĐCĐ thông qua. Cụ thể:

- Doanh thu thuần: đạt 440,5 tỷ đồng, tương ứng đạt 92,15% so với kế hoạch đề ra.
- Lợi nhuận sau thuế: đạt 21,9 tỷ đồng, tương ứng hoàn thành 121,56% so với kế hoạch lợi nhuận sau thuế được ĐHĐCĐ giao phó.

Tình hình thực hiện Nghị quyết ĐHĐCĐ, các Nghị quyết của HĐQT năm 2015

Nghị quyết của ĐHĐCĐ được Hội đồng quản trị chỉ đạo Tổng Giám đốc triển khai thực hiện nghiêm túc.

Báo cáo kết quả đăng ký giao dịch cổ phiếu trên thị trường UPCoM

Ngày 18/09/2015, Cổ phiếu của Công ty đã chính thức đưa vào giao dịch trên thị trường UPCoM tại Sở GDCK Hà Nội theo phương án đã được thông qua tại Nghị quyết HĐQT số 45/NQ-HĐQT ngày 07/04/2015.

Phương hướng hoạt động của Hội đồng quản trị năm 2016

Là một Công ty hoạt động trong ngành dịch vụ chuỗi cung ứng và giao nhận và vận tải hàng hóa, kết quả sản xuất kinh doanh của Công ty chịu tác động trực tiếp bởi tình hình sản xuất công nghiệp và thương mại trong nước và quốc tế. Trong vòng 5 năm tới, Công ty định hướng tập trung duy trì, từng bước nâng cao chất lượng dịch vụ chuỗi cung ứng, trên cơ sở hạ tầng hiện có và mở rộng liên doanh liên kết với các đối tác cùng ngành nghề, nâng cao khả năng cạnh tranh của công ty. Bên cạnh đó, TRA-SAS sẽ tiếp tục đẩy mạnh các hoạt động đầu tư vào các lĩnh vực ngành nghề kinh cốt lõi hoặc đồng tâm tiệm cận với các lĩnh vực cốt lõi, nâng cao uy tín và chất lượng dịch vụ, tìm kiếm đối tác và khách hàng mới, mở rộng thị trường, song song với việc củng cố và duy trì mối quan hệ hợp tác với các đại lý và khách hàng hiện hữu. Ngoài ra, Công ty không ngừng nâng cao năng lực quản lý, kiện toàn tổ chức theo hướng chuyên môn hóa .

Xây dựng định hướng phát triển động xuất nhập khẩu thương mại, vận tải hàng hóa để phù hợp với tình hình, đặc điểm của một nền kinh tế đang phát triển như Việt Nam cũng như hướng phát triển của ngành giao nhận, vận tải nói chung với mục tiêu trở thành một trong những công ty hàng đầu Việt Nam hoạt động trong lĩnh vực dịch vụ hậu cần của chuỗi cung ứng.

Các giao dịch, thù lao của Hội đồng quản trị và Ban kiểm soát

Thù lao Hội đồng quản trị và Ban kiểm soát

Căn cứ theo Nghị quyết ĐHĐCĐ 2014 thì thù lao, chi phí hoạt động của Hội đồng quản trị và Ban kiểm soát năm 2015 như sau:

✚ Thù lao Hội đồng quản trị:

- Tổng số thành viên HĐQT: 03 thành viên.
- Tổng số thành viên nhận thù lao: 03 thành viên:
- Chủ tịch HĐQT: 7,000,000 đồng/tháng
- Thành viên (02) : 5,000,000 đồng/tháng

Tổng thù lao HĐQT 2015: 204,000,000 đồng/năm.

✚ Thù lao Ban kiểm soát

- Tổng số thành viên BKS: 03 thành viên
- Tổng số thành viên nhận thù lao: 03 thành viên
- Trưởng Ban kiểm soát: 500,000 đồng/tháng
- Thành viên (02): 300,000. đồng tháng

Tổng thù lao BKS năm 2015: 13,200,000 đồng/năm.

Giao dịch cổ phiếu của cổ đông nội bộ

Stt	Người thực hiện giao dịch	Quan hệ với cổ đông nội bộ	SLCP sở hữu đầu kỳ	Tỷ lệ	SLCP sở hữu cuối kỳ	Tỷ lệ	Lý do tăng, giảm
1	Ông Bùi Khắc Chung	Trưởng BKS	75.059	3,39%	61.059	2,76%	Bán
2	Ông Nguyễn Thông Thương	Anh ruột ông Nguyễn Văn Quý	4.779	0,22%	379	0,02%	Bán
3	Bà Nguyễn Thị Xuân Thu	Em ruột ông Nguyễn Văn Quý	8.334	0,38%	234	0,01%	Bán
4	Bà Đào Ngọc Trang	Thành viên BKS	27.070	1,22%	5.070	0,23%	Bán
5	Ông Nguyễn Văn Hà	GD nghiệp vụ	25.537	1,15%	5.000	0,23%	Bán

6	Ông Trần Việt Huy	Thành viên HĐQT, GD điều hành	404.191	18,26%	398.591	18,01%	Bán
7	Ông Hồ Trọng Bình	Thành viên BKS	28.602	1,29%	32.302	1,46%	Mua

Các giao dịch khác (các giao dịch của cổ đông nội bộ/cổ đông lớn và người liên quan với chính công ty): Không có.

Kế hoạch tăng cường quản trị Công ty

Sau khi chính thức trở thành Công ty đại chúng, ngày 26/07/2015, TRA-SAS đã tổ chức Đại hội đồng cổ đông bất thường năm 2015 để thông qua việc sửa đổi, bổ sung Điều lệ hoạt động Công ty theo Điều lệ mẫu dành cho Công ty đại chúng và Luật doanh nghiệp 2014 nhằm tạo cơ sở pháp lý vững chắc cho việc tổ chức hoạt động của Công ty và các quy định hiện hành.

Bên cạnh đó, Công ty đã ban hành các quy chế nhằm củng cố và tăng cường quản trị tại Công ty như Quy chế quản lý tài chính, quy chế quản trị công ty. Ngoài ra, Công ty cũng sẽ tiếp tục thực hiện việc cơ cấu tổ chức và ban hành các quy chế khác để tuân thủ quản trị công ty đại chúng theo quy định của pháp luật.

Đối với hoạt động công bố thông tin sau khi trở thành công ty đại chúng, Hội đồng quản trị sẽ ban hành Quy trình công bố thông tin nhằm đảm bảo công bố kịp thời các thông tin định kỳ hoặc bất thường theo đúng quy định của pháp luật về chứng khoán.

Thành phố Hồ Chí Minh, ngày 14 tháng 04 năm 2016

ĐẠI DIỆN THEO PHÁP LUẬT



Nguyễn Văn Quý

